

آغاز مذاکرات صنعتی تهران - کاراکاس با سفر وزیر صنعت، معدن و تجارت

**کمیسیون مشترک همکاری های اقتصادی ایران و ونزوئلا در شهریور ماه**



وزیر صنعت و امور خارجه ایران و ونزوئلا به منظور توسعه همکاری های مشترک تهران - کاراکاس در ۶ حوزه صنعتی، تجاری و اقتصادی در تهران گفتگو و تبادل نظر کردند. دور جدید مذاکراتی تجاری و اقتصادی جمهوری اسلامی ایران و ونزوئلا با حضور وزیر صنعت و امور خارجه دو کشور در تهران برگزار شد. کمیسیون مشترک همکاری های اقتصادی ایران و ونزوئلا در ماه سپتامبر (نیمه دوم شهریور ماه امسال) در کشور ونزوئلا برگزار می شود.

**گفت و گویا احمد سبحانی، سفیر اسبق ایران در ونزوئلا حمایت های دولتی ضروری ترین نیاز صادر کنندگان**



برای آشنایی با شرایط محیطی، استعدادها و ظرفیت های سرشار اقتصاد ونزوئلا و زمینه هایی که فعالان اقتصادی و سرمایه گذاران ایرانی در آن کشور دارند، به سرآقای احمد سبحانی سفیر اسبق ایران در کاراکاس رفتیم تا از ایشان جذابیت های بازار بکر این کشور را جویا شویم.

**مصاحبه اختصاصی با زامبرائو، سفیر کاراکاس در تهران ونزوئلا پل عبور ایرانیان به آمریکای لاتین**



آمن هوثب زامبرائو یکی از بهترین دیپلمات های کشور ونزوئلاست که مامور سفارت آن کشور در تهران شده است تا با دیدگاه های بدیعی که دارد روابط سیاسی و اقتصادی تهران و کاراکاس را توسعه دهد. با ایشان به گفتگو نشستیم تا راجع به فرصت های ناب سرمایه گذاری ایرانی ها در ونزوئلا اطلاعات تازه ای کسب کنیم.

**نیکلاس مادورو اعلام کرد:**

**آماده سازی شهر بزرگ «چاوز» با مشارکت شرکت های برتر ایرانی در ونزوئلا**



اسلامی ایران تشکر کنم و به آنها تبریک بگویم. وی در همین رابطه اضافه کرد: به شما اعلام می کنم که منابع لازم را برای ادامه کارتان تصویب کرده ایم و بلافاصله فاز دوم و سوم شهر بزرگ چاوز و ساخت بیش از یازده هزار و پانصد واحد مسکونی جدید آغاز خواهد شد. ساخت سه شهرک با جمع ده هزار و هشتصد واحد مسکونی، ساختمان های جنبی، شهرسازی و زیرساخت های شهری در سه منطقه مختلف کشور ونزوئلا در کمتر از دو سال به پایان رسیده و در نوع خود رکوردی قابل افتخار محسوب می شود. دولت چاوز برای اجرای این مأموریت، از شرکت های متخصص در کشور های دوست خود یاری خواست و در همین راستا، چند شرکت بزرگ ایرانی به ساخت واحدهای مسکونی انبوه در ونزوئلا روی آوردند.

اولین فاز «شهر بزرگ چاوز» تحویل خواهد شد. وی افزود: این شهر که با همکاری شرکت خصوصی کیسون ساخته شده است. از امکانات مختلف از جمله هشت مهد کودک، دو مدرسه جامع بولیواری، دو دبیرستان جامع بولیواری، مراکز فرهنگی و ورزشی از جمله استادیوم فوتبال، بیسبال، دو باشگاه بدنسازی، محوطه ورزشی روباز، سالن اجتماعات، دو کتابخانه و یک بیمارستان برخوردار است. مادورو اظهار داشت: اگر بخواهیم بگویم در یک نقطه از کشور، رویا و آرزوی فرامانده مساهوگو چاوز برآورده شد، همینجا در «والنسیا» است که شهر های خوشبختی و صلح در قالب «مأموریت بزرگ مسکن» ساخته شد. رئیس جمهور ونزوئلا افزود: بابت این عملیات و موفقیت بزرگ می خواهیم از شرکت های ایرانی و جمهوری

رئیس جمهور ونزوئلا اعلام کرد با افتتاح اولین فاز شهر بزرگ «هوگو چاوز» طی هفته های آینده، یکی از آرزوهای رهبر فقید این کشور برای ساخت مسکن برای محرومین، تحقق خواهد یافت. ساخت بیش از ده هزار واحد مسکونی در قالب سه شهرک در قالب «مأموریت بزرگ مسکن» ونزوئلا به پایان رسیده و به زودی مراحل تحویل آن آغاز می شود. این شهرک ها توسط شرکت های خصوصی ایرانی نظیر خانه سازی ایرانیان و کیسون و با بودجه دولت ونزوئلا و با حضور صدها تکنیسین و مهندس ایرانی و هزاران ونزوئلایی ساخته شده است. «نیکلاس مادورو»، رئیس جمهور ونزوئلا که در استان «کارابوبو» و در محل ساخت یکی از شهرک های مسکونی شرکت کیسون حضور یافته بود، گفت: در ماه سپتامبر

**مصاحبه**

**حجت الله سلطانی، سفیر ایران در ونزوئلا: ایرانی ها، نگاه بلند مدت به بازار ونزوئلا داشته باشند**



سلطانی معتقد است روابط ایران و ونزوئلا از سال ۱۹۹۰ که آقای چاوز رئیس جمهور شد، وارد فاز جدیدی شد. اشاره سیاسی به عنوان مهمترین عامل همکاری تحقق پیدا کرد و طرفین همکاری ها را شروع کردند. در این راستا ونزوئلا پروژه های خوبی را با مشارکت شرکت های ایرانی آغاز کرد که البته برای شرکت های ایرانی جذابیت زیادی داشت.

**عبدالرضا مصری، رئیس گروه دوستی ایران - ونزوئلا: از روی دست ونزوئلا کشورداری یاد بگیریم**



عبدالرضا مصری می گوید تصورمان از این کشور اشتباه است. ما هیچ ضرری نکردیم. برعکس سود خالص بود. تراز تجاری هزار میلیارد تومانی به نفع ایران، سرمایه گذاری در لبنیات و آرد و خانه سازی و خودرو سازی در این کشور، می گوید تازه پول ساخت کشتی ۱۰۰ هزار تنی را پنج سال پیش گرفتیم ولی هنوز نه پول را پس دادیم نه کشتی را ساختیم. می گوید بلند نیستیم صادرات کنیم.

**هلدینگ استراتوس مظهر توان بخش خصوصی ایران**

**ابعاد افتخار آمیز فعالیت های فنی و مهندسی گروه هلدینگ استراتوس اینک از مرزهای ملی عبور کرده و در سطح بین المللی با اعتبار فراوان مطرح شده است**

خانه سازی ایرانیان» است، شرکت مذکور طراحی و ساخت شهرک مسکونی «اوهدهای جدید» در کشور ونزوئلا برای اقامت بیش از ۶۰۰۰۰ نفر با کلیه امکانات زیربنایی، خدماتی، رفاهی، آموزشی، بهداشتی، تولیدی و صنعتی را بر عهده دارد. اجرای فاز یک پروژه فوق مشتمل بر ۷۰۰۰ واحد مسکونی مراحل پایانی خود را طی می کند و شرکت مذکور در حال مذاکره و پیگیری عقد قرارداد «طراحی واحدها» فاز دوم شهر اوهدهای جدید» به ظرفیت ۵۰۰۰ واحد مسکونی است. گروه استراتوس با ایجاد دفتر منطقه ای در حوزه آمریکای لاتین و با برخورداری از کادر متخصص و متبحر و امکانات فنی، ماشین آلات و تجهیزات گسترده در زمینه اجرای پروژه های سیویل و ساختمان، بر نامه ریزی گسترده ای برای توسعه فعالیت های فنی و مهندسی خود در حوزه آمریکای لاتین نموده است.

اسلامی «(مصرف التعاون الاسلامی) را در عراق تأسیس نمود که هم اکنون هشت شعبه فعال در شهر های بغداد، کربلا، نجف اشرف، سلیمانیه، بصره، اربیل، کاظمین و حله دارد. گروه هلدینگ استراتوس در بخش مسکن نیز با ایجاد شرکت سرمایه گذاری ساختمان ایران (سهامی عام) در سال ۱۹۹۶ میلادی و با ورود شرکت مذکور به بورس اوراق بهادار تهران گام های بلندی برداشته است. به طوری که با ایجاد ۴۵ شرکت تخصصی در این حوزه تاکنون موفق شده است بیش از ۴۰۰ پروژه مسکونی، تجاری، رفاهی و توریستی باز بر بنای ۲۰۰۰۰۰ متر مربع را در نقاط مختلف ایران اجرا نماید. یکی دیگر از شرکتهای پیمانکاری عضو گروه استراتوس «شرکت بین المللی

جنوبی، آفریقا، آسیا و کشورهای همسایه ایران اجرا نموده است از قبیل: طراحی و ساخت ۲۶۴ کیلومتر راه، ۱۳۳ کیلومتر راه آهن، ۳۰ کیلومتر تونل، ۳ سد بزرگ، فرودگاه، دو دستگاہ پل قوسی به طول بیش از ۶۰۰ متر، شهرک های مسکونی، ساختمانهای اداری و تجاری و ... در حال حاضر نیز شرکت بین المللی پیمانکاری استراتوس پروژه های متعددی در کشورهای مختلف در دست اجرا و یا پیگیری دارد. گروه هلدینگ استراتوس با تأسیس اولین بانک خصوصی در جمهوری اسلامی ایران به نام «بانک اقتصاد نوین» در سال ۲۰۰۱ میلادی، طلایه دار بانکداری خصوصی و مدرن در کشور ایران گردید. گروه هلدینگ استراتوس همچنین در سال ۲۰۰۷ میلادی «بانک همکارهای

گروه هلدینگ استراتوس (Stratus Holding Group) اولین، بزرگترین و متنوع ترین گروه اقتصادی بخش خصوصی در جمهوری اسلامی ایران است که در بخش های مختلف مالی، اعتباری، سرمایه گذاری، بانک، بیمه، بورس، لیزینگ، فنی و مهندسی (طراحی واحدها راه، پل، تونل، راه آهن، فرودگاه، سد، آب سانی، فاضلاب، مجتمع ها و شهرک های مسکونی، ساختمانهای تجاری، اداری، رفاهی، توریستی، آموزشی، پروژه های صنعتی و خطوط لوله و غیره)، بازرگانی (صادرات و واردات) و سایر زمینه ها فعالیت های گسترده ای دارد. نخستین سرمایه گذاری موفق این گروه در سال ۱۹۷۸ میلادی با تأسیس «شرکت بین المللی پیمانکاری استراتوس» همراه بود. این شرکت طی حدود ۴ دهه فعالیت خود، پروژه های متعددی را در ایران و سایر نقاط مختلف جهان از جمله آمریکای





# شرکت بین المللی خانه سازی ایرانیان، طراح و سازنده بزرگترین پروژه متمرکز خانه سازی در کشور ونزوئلا



شرکت بین المللی خانه سازی ایرانیان که اینک به مایه اعتبار و نماد صنعت ساخت و ساز کشورمان در جهان تبدیل شده است، زمستان سال ۸۵ در ایران و سپس شعبه آن در کشور ونزوئلا به ثبت رسید.

موضوع فعالیت شرکت خانه سازی ایرانیان عبارت است از طراحی و احداث شهرک ها و مجتمع های مسکونی، اداری، تجاری و خدماتی به همراه کلیه فضاها خدماتی، ساختمانی عمومی و تأسیسات زیر بنائی شهری.

این شرکت در سالهای ۱۳۸۹ و ۱۳۹۲ موفق به کسب عنوان صادر کننده نمونه استان تهران و در سال ۱۳۹۰ به عنوان صادر کننده برتر کشور انتخاب شده است.

## تکنولوژی ساخت صنعتی سریع

پروژه در حال اجرای این شرکت طراحی و احداث شهرک مسکونی ۷۰۰۰ واحدی اوهادی جدید در کشور ونزوئلا در قالب قرارداد EPC با مبلغ بالغ بر ۶۰۰ میلیون دلار است که کارفرمای آن نیز شرکت دولکسا وابسته به وزارت نفت ونزوئلا می باشد. مراسم آغاز عملیات اجرایی پروژه مذکور در حضور رؤسای جمهور دو کشور ایران و ونزوئلا و مقامات عالی رتبه دو کشور برگزار و بطور هم زمان از شبکه های تلویزیونی متعددی پخش شد.

این پروژه در استان زولیا واقع در غرب ونزوئلا در زمینی به مساحت حدود ۳۱۸ هکتار مشتمل بر ۷۰۰۰ واحد مسکونی با استفاده از تکنولوژی ساخت سریع صنعتی با قالب تونلی به همراه کلیه فضاها خدماتی و سرویس دهی، محوطه سازی، تأسیسات زیر بنائی و در کل بخش های صنعتی و خدماتی مربوطه برای سکونت ۳۵۰۰ نفر می باشد. پروژه فوق بزرگترین پروژه انبوه سازی متمرکز ونزوئلا می باشد که طراحی و اجرای آن به یک شرکت ایرانی واگذار گردیده است. در آذر ماه ۱۳۹۲ طی مراسم رسمی در حضور جمعی از مقامات بلند پایه جمهوری بولیواری ونزوئلا و مدیران شرکت دولکسا (کارفرما) از جمله وزرای مسکن و حمل و نقل و فرماندار استان زولیا ۱۷۶۰ واحد مسکونی به همراه ساختمانهای جنبی تحویل کارفرما شد که مقارن بود با برگزاری جشن احداث پانصد هزارمین واحد نهضت بزرگ خانه سازی جمهوری بولیواری ونزوئلا در محل پروژه شرکت بین المللی خانه سازی ایرانیان. لذا این محله نیز به نام «هوگو چاوز» نامگذاری گردید.

فاز دوم پروژه شهر اوهادی جدید که زمین آن نیز به همراه فاز یک تحویل شرکت بین المللی خانه سازی ایرانیان گردیده است، مشتمل بر ۵۰۰۰ واحد مسکونی می باشد که انتظار می رود با حمایت همه جانبه مقامات ذیربط دو کشور بویژه کمیسیون مشترک اقتصادی ایران و ونزوئلا قرارداد آن بزودی به امضاء برسد.

شایان ذکر است علیرغم مشکلات موجود، عملیات اجرایی پروژه مذکور با سرعت لازم در حال انجام است. بطوریکه علاوه بر اتمام سفت کاری ۷۰۰۰ واحد مسکونی و ۱۷۶۰ واحد تحویل شده، تعداد ۹۶۰ واحد مسکونی دیگر نیز به همراه بخشی از ساختمانهای خدماتی در آینده نزدیک تحویل می گردد.

شرکت بین المللی خانه سازی ایرانیان با تأسیس و تجهیز دفتر منطقه ای در حوزه آمریکای لاتین و با در اختیار داشتن صدها نیروی متخصص و متبحر و ماشین آلات و تجهیزات گسترده مصمم است فعالیت های فنی و مهندسی خود را در کشورهای آن منطقه توسعه دهد.

## مشکلات اجرایی:

بدون شک اگر حمایتها و کمکهای مقامات عالی رتبه

فنی و مهندسی حمایت قانونی و ذاتی خود را بعمل آورد، تا بار دیگر شاهد رشد صادرات خدمات که از دید فرابخشی و فراسازمانی می تواند تحول عظیمی در اقتصاد کشور بوجود آورد، باشیم و فراموش نکنیم که یکی از بزرگترین وظایف نسل ما بستر سازی برای اشتغال پایدار جوانان باهوش و با استعداد مملکت عزیزمان است.

طوری که یکی از دلایل تنزل حجم قراردادها شاید ریشه در این نوع دیدگاه برخی از سازمانهای داخلی داشته باشد. امیدواریم سازمات توسعه تجارت که متولی حمایت از صادرات خدمات فنی و مهندسی است بطور جدی و قانونی در مقابل زباده خواهی های برخی سازمانها از شرکتهای ایرانی صادرکننده خدمات

تأمین مصالح و تجهیزات پروژه از سوی دیگر و بر اساس مذاکرات و مکاتبات به عمل آمده فی مابین پیمانکار و کارفرمای پروژه و بر حسب الحاقیه شماره ۲ قرارداد مدت اجرای پروژه برای یک سال دیگر تمدید گردیده است.

## مشکلات داخلی صدور خدمات فنی و مهندسی:

با وجود مشکلات عدیده ای که بر سر راه صدور خدمات فنی و مهندسی وجود دارد و تحریمهای برون مرزی و محدودیت های داخلی، متأسفانه برخی از سازمانهایی که باید از شرکتهای ایرانی حمایت کنند، بدون توجه به اهمیت این امر مهم نسبت به برخی مطالبات غیر متعارف اقدام نموده اند که این معضل باعث تضعیف بنیه مالی شرکتهای شده و همچنین در عزم آنها و سایر شرکتهای علاقمند برای اجرای پروژه در کشورهای خارجی خلل وارد کرده است، به

ونزوئلا و ضعف شدن فاحش پول ملی (به کمتر از یک دهم قدرت خرید قبلی) بدون شک شرایط تحمیلی کارفرمای ونزوئلایی منجر به توقف ناخواسته عملیات اجرایی پروژه خواهد گردید و تنها امید برای ادامه موفقیت آمیز پروژه، احقاق حقوق شرکت برپایه قرارداد اصلی و با حمایت دولت جمهوری اسلامی ایران است.

در ماه های اخیر با حمایت مقامات دولت جمهوری اسلامی ایران روزه های امید برای حل مشکلات پروژه از طریق تعامل با کارفرما و پرداخت مطالبات معوق پیمانکار گشوده شده است و انتظار می رود در اجلاس آتی کمیسیون مشترک دو کشور با اصلاح الحاقیه قرارداد و تعدیل شرایط یک طرفه و تحمیلی کارفرما، فرآیند عملیات اجرایی پروژه به روال منطقی و قراردادی خود برگردد. اخیراً با توجه به بروز جنگ اقتصادی کشور ونزوئلا و تاخیرات پی در پی در پرداخت صدور وضعیت ها از یک سو و مشکلات

دولت جمهوری اسلامی ایران و بخصوص سفارت جمهوری اسلامی ایران در کاراکاس نبود، این پروژه با مشکلات عدیده ای که بر اثر تحریمهای خارجی و محدودیتها و نآرامی های اخیر که در ونزوئلا بوجود آمده است، نمی توانست تا به امروز کارنامه درخشانی داشته باشد و اکنون نیز فقط با حمایت و پشتیبانی جدی مقامات دولت جمهوری اسلامی ایران می توان به ادامه عملیات اجرایی امیدوار بود زیرا کارفرمای ونزوئلایی با ابلاغ دستورات یک طرفه و غیر قراردادی و در شرایط بحرانی و غیرعادی کشور خود نسبت به تغییر و تقلیل نحوه پرداخت کار کردها) که در قرارداد اصلی صدرصد به دلار بودا به ۴۵ درصد دلار و ۵۵ درصد پول ملی (بولیوار) بانرخ تسعیر دولتی اقدام نمود و با عدم پرداخت مطالبات شرکت عملاً پروژه را تا مرز توقف پیش برد.

## مشکلات شرایط یک طرفه و تحمیلی

هم اکنون با کمبود مصالح ساختمانی در کشور



پروژه شهر جدید اوهادا - استان سولیا - ونزوئلا



## شریعتمداری: صادرات غیر نفتی عامل پیشران برای خروج از رکود است



معاون اجرایی رییس جمهوری با بیان این که در بسته سیاست های خروج غیر تومی از رکود به صادرات غیر نفتی توجه شده است، گفت: صادرات غیرنفتی عامل پیشران برای خروج از رکود است.

محمد شریعتمداری در حاشیه چهارمین همایش صادرات غیرنفتی این مطلب را در پاسخ به این سؤال که در بسته خروج از رکود برنامه دولت برای صادرات غیر نفتی چیست؟ وجود برخی شرایط برای صادرات غیر نفتی را ضروری دانست و اظهار داشت: از لوازم صادرات غیرنفتی این است که صادرات سودآور باشد، مسیر انتقال کالا از محدودیت های موجود رها و مناسبات در سیستم بانکی بهتر شود تا صادر کنندگان بتوانند منابع حاصل از صادرات را از سهل ترین و امن ترین شیوه ها نه از طریق صرافی ها به کشور برگردانند.

معاون اجرایی رییس جمهوری ادامه داد: لازم است شرایطی فراهم شود که صادرات از غربتی که اکنون در آن به سر می برد، خارج شود. شریعتمداری، برگزاری این همایش ها را در راسته رونمایی از بسته خروج غیر تومی دولت تدبیر و امید گامی بسیار مثبت دانست و یادآور شد: برگزاری چنین همایش هایی از دیدگاه های صاحبان صادرات غیر نفتی آگاه می شویم و مشکلات بر سرراه این صادرات را می شنویم. وی با تأکید بر این که «کوش دولت برای شنیدن پیشنهادهای اتاق های بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی سراسر کشور باز است» خاطرنشان کرد: این پیشنهادهای در ستاد اقتصادی و کمیسیون اقتصادی دولت و همچنین ستاد اقتصاد مقاومتی که صادرات غیر نفتی، محور فعالیت آنها است، استفاده خواهد شد.

وی همچنین ثابت نرخ ارز و نداشتن مشوق برای صادرات در بازارهای هدف در رقابت با رقبای خارجی از مشکلات صادرات غیر نفتی دانست و تصریح کرد: حتما باید فکر مناسبی برای آن اندیشید و مشوق های صادراتی را هم برای صادرات خدمات فنی مهندسی و هم برای صادرات کالاهای صنعتی و فراوری شده در کشور افزایش داد.

معاون اجرایی رییس جمهوری یادآور شد: تلاش می شود صادرات مواد خام به حداقل ممکن کاهش یابد و تا جایی که ممکن باشد از صادرات مواد خام جلوگیری شود. علاوه بر آن نیز باید برای ورود کالاهای سرمایه‌ای حمایت لازم انجام شود که در حوزه تولید کالاهای رقابتی و صادراتی به ایجاد ارزش افزوده بیشتر کمک می کنند.

## توسعه صادرات خدمات فنی مهندسی یکی از مهمترین راهکارهای خروج از رکود تومی



دکتر حسین سلطانی کارشناس امور اقتصادی

در ابتدا مایلیم در آستانه «جشن تولد ۲۰ سالگی صادرات خدمات فنی و مهندسی میهن عزیزمان» به کار آفرینان و صادر کنندگان گرانقدر از مصمیم قلب دست مریزاد و خدا قوت بگویم.

بیست سال قبل در سال ۱۹۹۴ میلادی چراغ صادرات خدمات فنی و مهندسی در ایران اسلامی با احداث آزاد راه دالیندین - نوکنند در کشور پاکستان توسط شرکت بین المللی استراتوس برافروخته شد و فروغ آن طی دو دهه گذشته آسمان کشورهای مختلفی در خاورمیانه، آسیا، آفریقا، آمریکا لاتین، شبهه قاره هند، آسیای میانه و قفقاز، کشورهای CIS و ... را روشن نمود.

آنچه صادرات خدمات فنی و مهندسی را از دیگر رشته های صادرات غیر نفتی متمایز و ممتاز می سازد «دانش بنیان» بودن آنست. در حقیقت راهها، پلها، سدها، فرودگاهها، نیروگاهها، شهرکها، کارخانه‌ها و مجتمع های مسکونی، تجاری، رفاهی، درمانی و سیاحتی که به دست مهندسیین، کارآفرینان و مبتکران ایرانی در دیگر کشورها بنا نهاده میشوند بنیان های مرسوم هستند که در طی اعصار و قرون متمادی نماد خلاقیت و سازندگی فرزندان ایران زمین را در جای جای کره خاکی به منصه ظهور می رسانند و تمدن ایرانی را به جهانیان معرفی می کنند. از دیگر آثار پر برکت صدور خدمات فنی و مهندسی تعامل اندیشه، فرهنگ و تمدن ایرانی با دیگر فرهنگ‌ها و تمدن‌هاست که اقتدار ملی و تعامل سازنده در عرصه روابط بین‌المللی از مهمترین دست آوردهای آن به شمار می رود.

شرکت‌های صادرکننده خدمات فنی و مهندسی با حضور و خلق آثار خود در عرصه بین المللی و درمصارف با دانش فنی و مدیریت دیگر ملل دنیا و رقابت با پیمانکاران بزرگ و مطرح جهان دارای رویکرد و سایر بین‌المللی می‌شوند که در نوع خود سرمایه مهمی برای اقتصاد ملی تلقی می‌گردد. صدور نیروی انسانی ماهر و متخصص در کنار صدور دانش فنی به دیگر کشورها و در کنار آن صدور کالا ها و مواد و مصالح ایرانی برای مصارف پروژه های برون مرزی علاوه بر توسعه «اشتغال ملی» چرخهای صنایع کشور را نیز به حرکت در می آورد و محصولات ایرانی را وارد چرخه رقابت بین المللی می نماید. ذکر این مهم نیز خالی از لطف نیست که صادر کنندگان خدمات فنی و مهندسی کشورمان حضور خود در بازارهای بین المللی را در شرایطی تثبیت نموده اند که تحریم های کمر شکن جهانی، نرخ سود تسهیلات بانکی چند برابر نرخ های بین المللی، هزینه‌های سرسام آور دریافت ضمانت نامه های بانکی، تورم داخلی چند برابر متوسط جهانی، محدودیت های جدی بین المللی برای دستیابی شرکتهای ایرانی به پروژه های برون مرزی و دهها مانع اساسی دیگر آنها را در شرایطی کاملا نابرابر و غیر رقابتی با پیمانکاران خارجی قرار داده است.

کلام آخر اینکه ارز آوری، اشتغال زایی، به حرکت درآمدن چرخهای صنایع و تولیدات داخلی، فن آوری، بین المللی شدن رویکرد و سایر بنگاهها، توسعه مدیریت و دانش فنی و از همه مهمتر صادرات پایدار و عزت‌آفرین که در حقیقت بخشی از دست آوردهای حمایت از صادرات خدمات فنی محسوب می شوند، می تواند بعنوان یکی از مهمترین راهکارهای خروج از رکود اقتصادی در دستور کار دولت قرار گیرد. لذا تدوین بسته حمایتی و مشوق های ویژه صدور خدمات فنی و مهندسی به دولت محترم توصیه می شود.

\* از موسسین و اولین معاون کل سازمان توسعه تجارت ایران

# دولت اصرار دارد همه موانع صادرات را برطرف کند

جهانگیری معاون اول رییس جمهور:



مجموعه این ظرفیت‌ها افق روشنی را پیش روی دولت قرار می دهد. وی افزود: برای حل مشکلات کشور چاره ای جز صنعتی شدن ایران وجود ندارد و لازمه صنعتی شدن این است که بخش خصوصی باید محور کارها باشد. جهانگیری در ادامه از صندوق توسعه ملی به عنوان یک فرصت مناسب و مطلوب برای بخش

اراده انسان سخت نیست و هر مشکلی راه حلی دارد بنابراین نباید نگران باشیم و باید با کمک دیگر در جهت رفع مشکلات تلاش کنیم. وی با اشاره به ظرفیت‌های کشور به ویژه در بخش نیروی انسانی تحصیل کرده و مجرب گفت: کشور از صاحبان نظر اقتصادی و مدیران توانمندی در بخش خصوصی برخوردار است

امروز به دلایل متعددی در وضعیت رکود تومی قرار دارد و دولت مصمم است با استفاده از مدیران مجرب و با بهره گیری از صاحبان نظر از مجموعه دولت بر این مشکلات مداخله فائق آید. جهانگیری تصریح کرد: اگرچه حل مشکلات پیش روی کشور سخت است اما باورمان این است که هیچ مشکلی در برابر

اسحاق جهانگیری در نشست هم‌اندیشی صنعتگران و فعالان اقتصادی که در نهاد ریاست جمهوری برگزار شد، با تأکید بر اینکه باید حصارها و دیوارها از میان دولت و بخش خصوصی برداشته شود گفت: دولت برای پیشنهادهای و دیدگاه‌های بخش خصوصی ارزش فراوانی قائل است و بر این اساس دبیر هیات دولت پیشنهادهای سازنده این نشست را در کمیسیون های تخصصی دولت بررسی کرده و در دستور کار جلسات هیات وزیران قرار خواهد داد.

معاون اول رییس جمهور افزود: مشورت‌هایی که بخش خصوصی می تواند در مواقع سختی و مشکلات به دولت ارائه دهد، بعضاً بسیار کارسازتر از مشورت‌های کارشناسان دولتی است. وی با بیان اینکه تا کنون هیچ دولتی به اندازه دولت یازدهم به بخش خصوصی اعتماد و اعتقاد نداشته است اظهار داشت: دولت یازدهم برای عبور از مشکلات و برای دستیابی به شکوفایی و رونق اقتصادی به معنای واقعی بخش خصوصی را محور اصلی توسعه اقتصادی می داند.

معاون اول رییس جمهور افزود: باید باور داشته باشیم که بخش خصوصی کشور، افرادی دلسوز و درستکار هستند و مدیران دولتی باید با این نگاه از توانمندی ها و ظرفیتهای بخش خصوصی استفاده کنند. جهانگیری افزود: بخش خصوصی باید از فرصت ایجاد شده و از نگاهی که دولت دارد، استفاده کرده و در جهت رفع مشکلات کشور و شکوفایی اقتصادی گام بردارد. معاون اول رییس جمهور اظهار داشت: کشور

## گفت و گویا احمد سبحانی سفیر اسبق ایران در ونزوئلا

# حمایت‌های دولتی ضروری‌ترین نیاز صادرکنندگان



کارخانه‌های تزریق پلاستیک - قطعات پدکی پلاستیکی اتومبیل، یخچال‌های صنعتی و خانگی از دیگر زمینه های صادرات ما به ونزوئلا بوده است. شعبه بانک ایرانی در ونزوئلا هم تسهیل کننده بسیاری از امور می باشد امروز شرایط اقتصادی ونزوئلا خیلی خوب نیست اما ایران هیچ وقت طلب معوقه‌ای نداشته است. در گذشته حتی ایرانی‌ها پیش پرداخت‌های خیلی خوبی دریافت کرده اند. در این بین باید از دیگر مزیت های همکاری با ونزوئلا بگویم. تاکنون چند صد مهندس ایرانی در ونزوئلا مشغول به کار بوده و با زبان و فرهنگ این مردم آشنا شده اند و این سرمایه معنوی برای ما است و امیدواریم با انعقاد شروع به اجرای قراردادهای جدید تعداد این مهندسیین اضافه شده و در همان جا ادامه فعالیت دهند. پس به نفع ماست که از این فرصت استفاده کنیم و حتی روابط خود را توسعه بدهیم. این فعالیت‌ها را در کشورهای دیگر منطقه مانند بولیوی، برزیل و ... نیز باید گسترش دهیم. این کار نیاز به عزم جدی و نیاز به حمایت ملی دارد. شنیده شده که تنی چند از نمایندگان مجلس عنوان کرده اند چرا در شرایطی که در ایران نیاز به خانه داریم در خارج شرکت‌های ما فعال هستند. جالب است که در شرایطی که درخارج از کشور اینگونه فعالیت ها باعث ورود ارز و اشتغال‌زایی می‌شود، برای کمک به اقتصاد داخلی در کنار فعالیت در ایران می‌تواند بسیار مفید هم باشد. جالب است بدانید شهرکهای مسکونی را که شرکت های ایرانی‌ها ساختند در ونزوئلا به نام (لوس ایرانیس) یعنی شهر ایرانی‌ها می‌شناسند و این باعث افتخار ماست از نظر فرهنگی، سیاسی و اقتصادی حائز ارزش و اهمیت است. همچنین کارخانه سیمانی که در آنجا ساخته شده است از نظر محیط‌زیستی یکی از مدرن‌ترین کارخانه‌های موجود در آمریکای لاتین بوده و ما افتخار می‌کنیم که توانایی انجام چنین پروژه‌هایی را هزاران کیلومتر دورتر از ایران داریم.

ثبت نام کرده‌اند و این نشانی از بازار عظیم این محصول در ونزوئلا است تراکتور هم از دیگر تولیدات ایرانی در ونزوئلا است و تاکنون چند هزار تراکتور در کارخانه مشترک ون ایران تولید شده و علاوه بر ونزوئلا به دیگر کشورهای منطقه از جمله ۷۰۰ تراکتور به بولیوی نیز صادر شده است و با توجه به سیاست‌های اخیر ونزوئلا که تولیدات کشاورزی را در اولویت کارهایشان قرار داده اند، به نظر بنده هر آنچه تولید کنیم آنجا به فروش می‌رسد. در مورد تجارت با ونزوئلا به عنوان مثال باید بگویم قیمت تراکتوری که کارخانه تراکتور سازی به صورت CKD به طرف ونزوئلایی می‌دهد ۲ برابر قیمتی است که در ایران می‌فروشد. از طرفی در سال‌های اول صادرات ما صرفاً فروش خودرو و تراکتور بود، در حالی که امروز فروش قطعات و لوازم یدکی، خود بازار فروش ایجاد کرده است و بازار بزرگی خواهد شد. خودرو سمند در ونزوئلا با استقبال همراه بوده و البته آنجا با نام ونزوئلایی «سنتا اورو» (در زبان محلی به نام «اسب تندرو») شناخته می‌شود. خودروی پراید سایپا را هم به نام «تورپال» (نام پرند ای زیبا است) که برای سایپا ۱۴۱ که پرند ملی‌شان است نامگذاری کردند. جالب است که این خودروها را ونزوئلایی‌ها در نمایشگاه‌های برگزار شده در دیگر کشورهای منطقه هم به نمایش گذاشته و به عنوان تولید مشترک ایران و ونزوئلا معرفی کردند. متأسفانه علیرغم این پتانسیل وسیع کاری بعضاً تعاملات اقتصادی، آغشته به مسائل سیاسی می‌شود و افرادی این فعالیت‌ها را به دولت‌ها نسبت می‌دهند تا به دولتی بتازند یا از دولتی دفاع کنند در صورتیکه باید بگویم در همه این اقدامات اقتصادی اکثراً توسط بخش خصوصی انجام شده و بسیار هم موفق بوده است. به لحاظ آماری هم تاکنون شرکت‌ها رقمی بیش از دو میلیارد دلار دریافت کرده اند.

■ **چرا زمینه‌های اقتصادی دیگری دو کشور با یکدیگر همکاری داشته اند؟**

■ **از مشکلات کار در این کشور بگوئید؟**

■ **برای رقابتی کردن فعالیت های اقتصادی ایران با سایر کشورها در ونزوئلا چه پیشنهاداتی دارید؟**

■ **بیش از ۲ میلیارد دلار صادرات خدمات فنی و مهندسی به ونزوئلا از چند سال پیش تاکنون داشته‌ایم. علاوه بر پروژه های صنعتی، هموطنانمان در سازمان زمین‌شناسی نیز بخشی از پروژه‌های زمین‌شناسی ونزوئلا را طراحی و پیاده‌سازی کرده‌اند.**

■ **بسیار گزیننه آنها برای تجارت خارجی کشور ایران است. همچنین اگر بتوانیم قطعه آخر راه‌آهن کریدور ترانزیتی شمال و جنوب را تکمیل کنیم می‌توانیم از این منظر هم در مسیر اصلی هند و روسیه و اروپا واقع شده و مزیت‌های موجود بهره ببریم. ما به توجه به تیم اقتصادی دولت جدید خصوصاً معاون اول رییس جمهور و وزیر صنایع امیدوارم که بتوانیم از همه فرصت‌ها بهره‌مند شویم، در ارتباط با آمریکای لاتین هم نیازمند همراهی بخش های سیاسی و سیاسی بالا و تیم اقتصادی کارآمد شاهد رشد قابل توجهی در روابط بودیم، در دولت نهم و دهم روابط سیاسی قوی‌تر و اراده سیاسی بالایی**

وجود داشت اما متأسفانه تیم اقتصادی ضعیف نتوانست از فرصت طلایی بوجود آمده در سایه روابط سیاسی استفاده لازم را ببرد در دولت یازدهم شاهد حضور تیم قوی اقتصادی هستیم اما متأسفانه اراده سیاسی لازم را تاکنون شاهد نبوده ایم و امیدواریم با رفع این مشکل بتوانیم بار دیگر به دوران طلایی روابط اقتصادی ایران و ونزوئلا برگردیم.

■ **از دیگر مشکلات سر راه صادر کنندگان بگوئید؟**

محافظه کاری شرکت‌های دولتی ما مشکل بزرگی است. من اعتقاد دارم باید ابتدا ما مشکلات خود را برطرف کنیم و سپس در پی حل مسائل کشور هدف باشیم. با توجه به اینکه روابط اقتصادی ما در این کشور با روابط سیاسی گره خورده حمایت و عزم دولتی می‌تواند زمینه ساز کار شرکت های خصوصی و دولتی باشد. امروزه دولت ونزوئلا علیرغم دارا بودن بزرگ‌ترین ذخایر نفت جهان با مشکلات اقتصادی (اگرچه بطور موقت) دست به گریبان است ولی ما شاهد هستیم که چینی‌ها با بستن قراردادهای طولانی مدت و حضور در صنعت نفت این کشور ظرف چند سال گذشته دهها میلیارد دلار صادرات به ونزوئلا داشته‌اند و انتظار

می‌رود که دولت جمهوری اسلامی ایران نیز با توجه به برخی سازوکارها بستر مناسب را برای حضور شرکت های ایرانی فراهم نماید موضوعی که به شدت کمبود آن حس می‌شود. ما در برخی کشورها در مناصبات مختلف برنده شده‌ایم اما با توجه به تحریم‌های ظالمانه ضمانت نامه بانک های ایرانی را قبول نکرده اند و ما مجبور به کنار آمدن شده ایم اما در ونزوئلا مشکلات ضمانت نامه نداریم و این مزیت است که ونزوئلا ما را در شرایط برابر می‌خواهد. طرح اولیه تاسیس اتاق بازرگانی مشترک بین ایران و ونزوئلا، توسط سفیر ونزوئلا در ایران آقای «من هوتب زامبرانو» که فعال و کاربلد هم هستند در حال بررسی و تاسیس است. بار دیگر باید تأکید کنم که حمایت های دولتی ضروری ترین نیاز صادر کنندگان به ونزوئلا می باشد البته این نباید به تصدی گرمی دولت منجر شود

■ **به نظر شما دولت جدید چه نقشی می‌تواند در رشد صادرات ایران به کشورهای دیگر داشته باشد؟**

■ **با توجه به نعمت خدادادی قرار گرفتن در چهارراه ترانزیت دنیا و تعداد زیاد همسایگان حتماً زیر ساخت هایی که دولت ایمن می‌کند می‌تواند بستر ساز جانش صادراتی کشور باشد دو کشور همسایه ما محصور در خشکی هستند و بهترین گزینه آنها برای تجارت خارجی کشور ایران است. همچنین اگر بتوانیم قطعه آخر راه‌آهن کریدور ترانزیتی شمال و جنوب را تکمیل کنیم می‌توانیم از این منظر هم در مسیر اصلی هند و روسیه و اروپا واقع شده و مزیت‌های موجود بهره ببریم. ما به توجه به تیم اقتصادی دولت جدید خصوصاً معاون اول رییس جمهور و وزیر صنایع امیدوارم که بتوانیم از همه فرصت‌ها بهره‌مند شویم، در ارتباط با آمریکای لاتین هم نیازمند همراهی بخش های سیاسی و سیاسی بالا و تیم اقتصادی کارآمد شاهد رشد قابل توجهی در روابط بودیم، در دولت نهم و دهم روابط سیاسی قوی‌تر و اراده سیاسی بالایی**